



## **Commercial(e) Partenariats (H/F)**

Pour accentuer le développement de son activité Commerciale, le FC Sochaux-Montbéliard (FCSM) est amené à recruter 3 Commerciaux BtoB

### **Missions :**

Au sein de la cellule Commerciale du FCSM, vous aurez pour missions de :

- Commercialiser l'ensemble de nos programmes d'Hospitalité, de Visibilité et d'Expérience Clients auprès d'un portefeuille clients/prospects ;
- Atteindre les objectifs individuels et collectifs définis par la Direction Commerciale ;
- Identifier les opportunités de collaboration avec les fournisseurs du club
- Développer et fidéliser votre portefeuille clients/prospects sur un cycle de vente complet (prospection téléphonique, prise de RDV, élaboration de recommandations, négociation et signature de contrats, suivi commercial)
- Travailler avec le département Servicing / Activation pour la mise en place des programmes de sponsoring

### **Qualifications :**

#### ***Profil***

De formation supérieure commerciale (Bac +5 – type école de commerce), vous vous appuyez sur une première expérience commerciale réussie (au minimum 2 ans), idéalement dans l'industrie du sport / loisir / entertainment qui vous confère une très bonne compréhension de nos enjeux, et la maîtrise de la relation avec des interlocuteurs de haut niveau.

Vous avez la capacité à générer de la croissance, à dépasser vos objectifs et à être proactif  
Votre aisance relationnelle, votre goût pour le challenge, votre rigueur et votre capacité d'adaptation sont autant d'atouts qui vous permettront de réussir.

Vous êtes passionné(e) par le sport et enthousiaste à l'idée de faire partie d'un nouveau projet

### **Conditions :**

Type de contrat : CDD

Lieu : Montbéliard (25)

Début du contrat : ASAP

Rémunération : Fixe + primes

Merci d'envoyer votre candidature (CV + Lettre de Motivation) à l'adresse suivante :  
[cv@fcsochaux.fr](mailto:cv@fcsochaux.fr)